

A/A	ΦΟΡΕΑΣ	ΤΟΜΕΑΣ	ΩΡΕΣ	ΤΙΤΛΟΣ ΣΕΜΙΝΑΡΙΟΥ
1	EUROLIFE ERB ΑΕΓΑ	A	12	Προϊόντα Κλάδου Ζωής
2	EUROLIFE ERB ΑΕΓΑ	B	3	Ξέπλυμα Χρήματος & Χρηματοδότηση Τρομοκρατίας
3	EUROLIFE ERB ΑΕΓΑ	Γ	16	Συμβουλευτική Πώληση
4	GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	A	15	Κλάδος Ζωής: Βασικές ασφάλειες ζωής, προσθήκες και προγράμματα ζωής ετήσιας διάρκειας, προγράμματα υγείας
5	GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	A	6	Βασικά Χρηματοοικονομικά & Προγράμματα Unit Linked
6	GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	A	11	Κλάδος Ζημιών: Προγράμματα ασφάλισης σπιτιών, επιχειρήσεων, αυτοκινήτων, σκαφών
7	GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	B	4	Προσωπικά Δεδομένα και Ξέπλυμα Χρήματος
8	GROUPAMA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	B	6	Σύγχρονη ασφαλιστική αγορά
9	ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ ΑΕΓΑ	A	10	Ασφαλιστικά Προγράμματα Ατλαντικής Ένωσης
10	ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ ΑΕΓΑ	B	1	Θεσμικά Θέματα: Πρόληψη της χρησιμοποίησης του Χρηματοπιστωτικού Συστήματος για τη νομιμοποίηση εσόδων από εγκληματικές δραστηριότητες – Διαχείριση Αιτιάσεων
11	ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	A	7	Εκπαίδευση Ζωής, Γενικών Κλάδων & Χειρισμού Ηλεκτρονικής Πλατφόρμας Επικοινωνίας Συνεταιριστικής Ασφαλιστικής
12	ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	A	7	Εκπαίδευση Bancassurance, Ζωής, Γενικών Κλάδων & Χειρισμού Ηλεκτρονικής Πλατφόρμας Επικοινωνίας Συνεταιριστικής Ασφαλιστικής
13	Ε.Ι.Α.Σ.	B	8	Ασφαλιστική Σύμβαση & Κλάδος Αστικής Ευθύνης Αυτοκινήτων - Νομιμοποίηση Εσόδων από Παράνομες Δραστηριότητες
14	Ε.Ι.Α.Σ.	Γ	8	Τεχνικές Πωλήσεων Αναβάθμισης του ρόλου του Ασφαλιστικού Διαμεσολαβητή
15	ALPHA BANK	A	7	ΥΠΙ και Ασφαλιστικά
16	ALPHA BANK	A	7	ΥΠΕ και Ασφαλιστικά
17	ALPHA BANK	A	7	ΜΔΚ και Ασφαλιστικά
18	ALPHA BANK	A	12	E-learning Bancassurance
19	ALPHA BANK	Γ	35	Πελάτης και Πώληση
20	NP - ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ ΑΕΑΕ	A	5	Σεμινάριο Επανεκπαίδευσης και Επαναπιστοποίησης Γνώσεων των Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών για τον Τομέα Α
21	NP - ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ ΑΕΑΕ	Γ	5	Ανάπτυξη δεξιοτήτων και ικανοτήτων ασφαλιστικών διαμεσολαβητών στη Συμβουλευτική Πώληση
22	GENERALI HELLAS ΑΑΕ	A	5	Νοσοκομειακές - Εξωνοσοκομειακές Καλύψεις
23	GENERALI HELLAS ΑΑΕ	B	5	Διαχείριση Αιτιάσεων από Ασφαλιστικές Επιχειρήσεις και Ασφαλιστικούς Διαμεσολαβητές - Κώδικας Δεοντολογίας Generali
24	GENERALI HELLAS ΑΑΕ	Γ	7	Επικοινωνία - Αξιολόγηση Αναγκών Πελάτη
25	ΑΧΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΕ	A	11	Ασφαλίσεις Ζωής & Υγείας
26	ΑΧΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΕ	A	12	Ασφαλίσεις κατά Ζημιών
27	ΕΘΝΙΚΟ & ΚΑΠΟΔΙΣΤΡΙΑΚΟ ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟ ΑΘΗΝΩΝ	B	18	Σύγχρονο Θεσμικό Πλαίσιο Λειτουργίας της Ιδιωτικής Ασφάλισης

28	ΙΝΤΕΡΣΑΛΛΟΝΙΚΑ ΑΕΓΑ ΖΗΜΙΩΝ	A	5	Ασφάλιση αστικής ευθύνης οχημάτων και ασφάλιση χερσαίων οχημάτων
29	ΙΝΤΕΡΣΑΛΛΟΝΙΚΑ ΑΕΓΑ ΖΗΜΙΩΝ	B	5	Υποχρεώσεις ενημέρωσης ασφαλιζομένου – Πλαίσιο λειτουργίας ασφαλιστικού διαμεσολαβητή
30	ΙΝΤΕΡΣΑΛΛΟΝΙΚΑ ΑΕΓΑ ΖΗΜΙΩΝ	Γ	5	Συναισθηματική νοημοσύνη (emotional quotient), τεχνικές πωλήσεων και marketing
31	ΚΕΚ ΕΛΤΑ	B	7	Θεσμικά θέματα της Ασφαλιστικής Αγοράς
32	ΚΕΚ ΕΛΤΑ	Γ	7	Τεχνικές πωλήσεων ασφαλιστικών προϊόντων
33	NN Hellas	A	5	Εκπαίδευση Προϊόντων
34	NN Hellas	Γ	5	Αποτελεσματική Επικοινωνία και Ασφαλιστικές Ανάγκες
35	COORDINATORS ΑΕΕΚ	Γ	5	Μέθοδοι αναζήτησης-εξεύρεσης υποψήφιων πελατών